



# LUCA TORELLA

██████████  
 ████████████████████  
 ████████████████████  
 Data di nascita: ██████████  
 Patente di guida: B



## PROFILO PROFESSIONALE

*Ho evoluto nel tempo una buona esperienza pluriennale nel settore commerciale e più precisamente nel canale della grande distribuzione (prevalentemente off-trade) nei ruoli di sell in, sell out, progettazione di layout, esecuzione dei nuovi display, gestione e formazione dei singoli e del gruppo. Nel tempo, anche rispetto alle esperienze, ho maturato un buon ventaglio di competenze multidisciplinari, buone e positive doti di comunicazione interpersonali e di gestione delle risorse umane grazie alle quali ho saputo instaurare relazioni lavorative e interpersonali significative, di conseguenza, a garantire un ambiente di lavoro dinamico efficace ed efficiente. Partendo proprio da quest'ultimo passaggio sopra descritto sono riuscito a saldare rapporti ottenendo versatilità e duttilità, con l'obiettivo di ottimizzare costantemente le performance, i processi e le strategie aziendali garantendo efficienza organizzativa attraverso un atteggiamento propositivo, operativo e proattivo al fine di una costante ricerca della risoluzione di problematiche anche complesse.*

## ESPERIENZE LAVORATIVE E PROFESSIONALI

- 01/2019 - Attuale  
**4MKTG S.r.l.** | Piemonte, Liguria  
 Dipendente
  - contratto da dipendente a tempo indeterminato nel settore beverage per CARLSBERG ITALIA S.p.A. con mansione di: **sell-in e sell-out development**
- 01/2018 - 06/2019  
**Comune di Leini** | Leini  
 Assessore comunale
  - nomina assessorile con le deleghe al: **bilancio pubblico, tributi comunali e gestione società partecipate**
- 01/2018 - 12/2018  
**Agenzia Franchini per Perletti S.p.A.** | Piemonte  
 Agente di commercio plurimandatario
  - contratto di subagenzia per la G.D.O. nel settore lifestyle e moda con mansione di: **sell-in, sell-out specialist e**

## CAPACITÀ E COMPETENZE

- Buona capacità dialettica ed esposizione scritta;
- Atteggiamento costruttivo, propositivo, volto sempre alla risoluzione delle problematiche con attitudine e stimolo ad imparare cose nuove cimentandomi in esperienze differenti fra loro con ambizioni di crescita professionale e raggiungimento degli obiettivi.
- Ottime capacità sociali e relazionali. Molto buone anche le capacità nella gestione delle risorse umane e nel creare un clima di lavoro sereno e disteso;
- Molto buona la capacità di analisi, elaborazione e flessibilità di pensiero. Sono molto stimolato e disponibile dal e al confronto.
- Buona conoscenza dei pacchetti office (excel, word, power point, casella di posta elettronica).
- Buona conoscenza ed utilizzo degli strumenti social.

## ISTRUZIONE

Università degli studi di  
Torino | Torino  
Corso Magistrale: Scienze  
politiche

- *Iscritto e frequentante al corso di Laurea in Scienze politiche con indirizzo Relazioni internazionali. Corso di laurea frequentato solo nel primo anno con conseguimento esami dell'anno stesso. Per necessità e scelte personali ho interrotto il corso di studi ed iniziato il percorso lavorativo.*

2000

Istituto Tecnico per Geometri  
"Alvar Aalto" | TORINO  
Diploma Tecnico: GEOMETRA

## LINGUE

Buona conoscenza della lingua inglese, produzione scritta ed orale.

01/2018 - 12/2018

Agenzia Franchini per SBS S.p.A. | Piemonte  
Agente di commercio plurimandatario

- *contratto di subagenzia per la G.D.O. nel settore accessori telefonia con mansione di: sell-in, sell-out specialiste servizio merchandiser*

03/2017 - 12/2018

Bob Martin S.r.l. | Piemonte  
Agente di commercio plurimandatario

- *contratto per la G.D.O. nel settore pet-care con mansione di: sell-in, sell-out specialist e servizio merchandiser*

01/2017 - 12/2018

Luca Rigotti per BTICINO S.p.A. | Torino  
Agente di commercio plurimandatario

- *contratto di subagenzia per la G.D.O. nel settore elettricità con mansione di: sell-in, sell-out specialist e servizio merchandiser*

01/2013 - 03/2017

Nestlè Italiana S.p.A. | Piemonte  
Agente di commercio plurimandatario

- *contratto per la G.D.O. nel settore pet-care con mansione di: sell-in , sell-out specialist e servizio di merchandiser*

07/2006 - 01/2013

Bottari S.p.A. | Piemonte  
Agente di commercio plurimandatario

- *contratto per la G.D.O. nel settore automotive con mansione di: sell-in e sell-out specialist con servizio merchandiser*

01/2009 - 01/2013

Colotti Stefano per Energizer Wilkinson S.p.A. | Piemonte  
Agente di commercio plurimandatario

- *contratto di subagenzia per la G.D.O. nel settore cosmetica con mansione di: sell-in, sell-out specialist e servizio merchandiser*

01/2009 - 01/2013

Luciano Bochicchio per Pedrini Casalinghi S.p.A | Piemonte  
Agente di commercio plurimandatario

- *contratto di collaborazione come subagente nel settore casalinghi presso la G.D.O. con mansione di: sell-in e sell-out specialist*

01/2009 - 01/2013

Colotti Stefano per Equilibra S.r.l. | Piemonte

Agente di commercio plurimandatario

- *contratto di subagenzia nel settore cosmetica e integratori alimentari con mansione di: sell-in e sell-out promozioni locali periferiche e servizio di merchandiser*

01/2007 - 01/2009

Adinolfi s.r.l. | Piemonte

Agente di commercio plurimandatario

- *contratto per la G.D.O. nel settore pesca con mansione di: sell-in e sell-out specialist con servizio merchandiser*

07/2006 - 01/2009

BFC s.r.l | Piemonte, Liguria e Valle D'Aosta

Agente di commercio plurimandatario

- *contratto per la G.D.O. nel settore minuteria e mobili etnici con mansione di: sell-in e sell-out specialist, servizio merchandiser*

07/2006 - 01/2009

Shell Italia S.p.A. | Piemonte, Liguria e Valle D'Aosta

Agente di commercio plurimandatario

- *contratto per la G.D.O. nel settore oli auto, moto e imbarcazioni con mansione di: sell-in e sell-out specialist*

06/2002 - 06/2006

Affiliato Tecnocasa | Torino

Procacciatore d'affari immobiliari

- *attivazione della partita IVA come ditta individuale con la mansione di: procacciatore d'affari immobiliare, responsabile d'agenzia e corso di agente immobiliare*

07/2001 - 05/2002

Carrefour S.S.C. - S.R.L. | Nichelino

Impiegato

- *assunto a tempo indeterminato con la mansione di: impiegato di IV livello nel settore cassa interna, cassa benzina e caveau dell' ipermercato*

06/2000 - 08/2000

Panorama S.p.A. | San Mauro Torinese

Repartista

- *assunto con contratto stagionale per le mansioni di: addetto vendita bazar leggero e pesante.*

06/1999 - 08/1999

Adecco c/o Pam | Torino

Addetto alle vendite

- *assunto stagionale con la mansione di: addetto vendita nel*

## HOBBY E INTERESSI

- *Tutti i giorni mi interesso, con lo spirito di tenermi aggiornato, leggendo prevalentemente quotidiani di informazione socio-economica, politica e storici. Amo seguire lo sport in generale e pratico, quando riesco, tennis ma soprattutto adoro sciare. Mi piace viaggiare in Italia e all'estero; ho sempre avuto un debole verso la conoscenza degli "altri" oltre che di noi stessi, della nostra cultura. Muovermi non mi pesa affatto anche perchè, per lavoro, ho sempre fatto tantissimi chilometri (dai 45.000 ai 70.000 anno) e quando è possibile mi muovo con la mia famiglia.*

Autorizzo il trattamento dei dati personali contenuti in questo CV ai fini della ricerca e selezione del personale.

Autorizzo il trattamento dei miei dati personali ai sensi dell'art. 13 del D. Lgs. 196/2003 e dell'art. 13 GDPR (Regolamento UE 2016/679) ai fini della ricerca e selezione del personale.

*Luca Torrella*